



## KONSEKWENTNA REALIZACJA ZAŁOŻONYCH CELÓW

16 listopada 2015

## WYNIKI FINANSOWE ZA 3 kwartał 2015

PREZENTACJA WYNIKÓW FINANSOWYCH  
DLA INWESTORÓW I ANALITYKÓW





**1. Podsumowanie i kluczowe informacje biznesowe**

2. Kluczowe informacje finansowe

3. Załącznik

	<b>GNB</b> <i>mln PLN</i>	<b>KONSENSUS</b> <i>mln PLN</i>	
<b>Wynik odsetkowy</b>	<b>301</b>	<b>306</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Wzrost salda depozytów w 3 kwartale o 1,3 mld PLN – dodatkowa płynność w celu przyspieszenia spadku kosztów odsetkowych</li> <li>Pomimo to dalszy spadek kosztu depozytów (61 pb od początku roku i 15 pb od końca czerwca'15)</li> <li>Nieznaczny spadek przychodów odsetkowych w 3Q po dostosowaniu się ostatniej części portfela aktywów w czerwcu</li> </ul>
<b>Wynik prowizyjny</b>	<b>82</b>	<b>87</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Poziom wyniku prowizyjnego po wpływem wdrożenia strategii Getin UP – budowa bazy Klientów i wzrost salda depozytów bieżących, jako priorytet i baza do wzrostu transakcyjności i przychodów w przyszłości</li> <li>Stabilny poziom prowizji kredytowych</li> </ul>
<b>Koszty</b>	<b>221</b>	<b>228</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Zachowany reżim kosztowy. Koszty działania w trzecim kwartale 2015 spadły o 7,1% / 17 mln PLN w ujęciu kw/kw.</li> <li>Bez kosztów BFG i KNF<sup>3</sup> koszty działania na poziomie najniższym od 12 kwartałów.</li> </ul>
<b>Odpisy</b>	<b>128</b>	<b>131</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Koszt ryzyka na poziomie 0,8 pp</li> <li>Poziom odpisów poniżej konsensu pomimo one-off w zakresie implementacji zaleceń KNF w zakresie uwrażliwienia modelu LGD na poziom LTV</li> </ul>
<b>Zysk netto</b>	<b>41</b>	<b>41</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li><u>Wynik netto na poziomie oczekiwanym przez rynek dzięki...</u></li> <li>...wysokiej skuteczności w obniżaniu kosztów odsetkowych</li> <li>...wzrostowi salda kredytów o wyższej rentowności</li> <li>...wysokim reżimie kosztowym</li> <li>...konsekwentnej aktywności w zakresie sprzedaży NPL</li> </ul>

<sup>3</sup> BFG (Bankowy Fundusz Gwarancyjny), KNF (Komisja Nadzoru Finansowego)

- 1 250 mln PLN skonsolidowanego zysku netto za trzy kwartały 2015 roku, w tym 41 mln PLN w 3 kwartale.
- 2 Konsekwentny spadek kosztu finansowania zgodnie projekcją przedstawioną w marcu<sup>1</sup>.
- 3 W najbliższym czasie Bank zakończy proces sekurytyzacji portfela wierzytelności leasingowych o wartości ok. 1,9 mld PLN. Łączny koszt pozyskanego na okres blisko 5 lat finansowania w wysokości 1,2 mld PLN, po uwzględnieniu kosztów przygotowawczych będzie niższy niż WIBOR 3M+90pb.
- 4 Konsekwentne wzmocnienie kapitałowe Banku. CAR i CET1 na 30 września 2015 odpowiednio 13,5% i 10,4%<sup>2</sup>  
Wzrost skonsolidowanych współczynników CAR i CET1<sup>2</sup> w ciągu 12 miesięcy odpowiednio o 1,0 p.p. oraz 1,5 p.p.
- 5 Silna pozycja płynnościowa (L/D 88%).
- 6 Wzrost sprzedaży w strategicznych liniach. Sprzedaż w Biznesie Automotive (kredyty samochodowe i leasing) o 43% wyższa r/r.  
Konsekwentny wzrost poziomu kwartalnej sprzedaży kredytów gotówkowych.
- 7 Saldo kredytów gotówkowych wzrosło w ciągu 12 miesięcy o blisko 1/3 częściowo kompensując ubytek przychodów odsetkowych po obniżeniu stopy lombardowej.
- 8 Jesteśmy liderem rynku leasingu w Polsce. Getin Leasing #1 w finansowaniu pojazdów. Wzrost sprzedaży w Q3'15 o 36% r/r.  
Umocnienie również na pozycji lidera w kredytach samochodowych – ponad 50% udział w rynku.
- 9 Jesteśmy liderem rynku sprzedaży NPL. Blisko 1,3 mld PLN sprzedanych kredytów nieregularnych (NPL) w ciągu 9 miesięcy 2015 roku. Kolejne transakcje w trakcie.

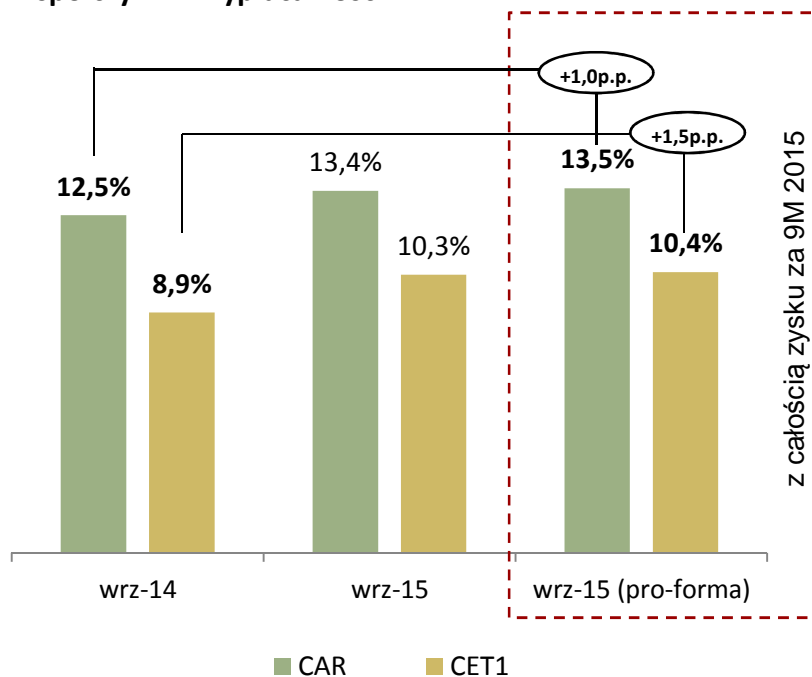
<sup>1</sup> projekcja obniżania kosztu odsetkowego depozytów w Banku przedstawiona w prezentacji wyników za 2014 rok


<sup>2</sup> pro-forma, z uwzględnieniem całości zysku za 9 miesięcy 2015; zaraportowane skonsolidowane wskaźniki kapitałowe na koniec czerwca 2015: CAR 13,4% oraz CET1 10,3%.


# Solidny wzrost wskaźników wypłacalności

*Silna pozycja płynnościowa i konsekwentne wzmacnianie bazy kapitałowej*

## Współczynnik wypłacalności<sup>1</sup>



 Budowa bezpiecznej struktury aktywów i pasywów w przekroju walutowym i płynnościowym jednym z celów strategicznych (dłuższe pasywa, większa stabilność finansowania, alternatywne formy pozyskania płynności z rynku).

 2,1 mld PLN wyemitowanego długu podporządkowanego na koniec września 2015 roku.

## Domiar kapitałowy

W dniu 23 października Komisja Nadzoru Finansowego przekazała bankom **zalecenia w zakresie dodatkowego wymogu kapitałowego** w celu zabezpieczenie ryzyka wynikającego z **walutowych kredytów hipotecznych dla gospodarstw domowych**.

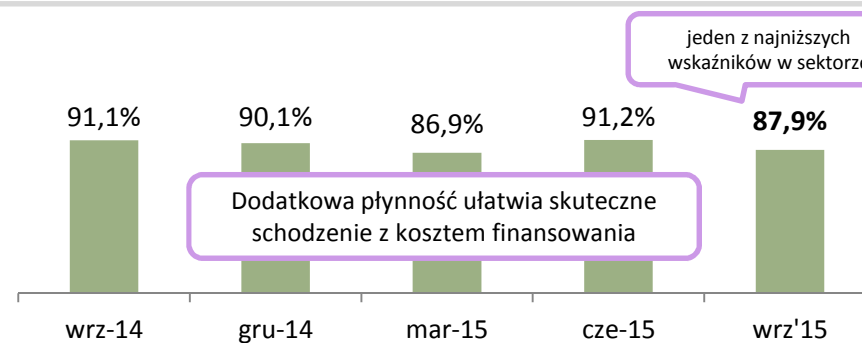
Komisja zaleciła utrzymywanie przez Bank funduszy własnych na pokrycie dodatkowego wymogu kapitałowego **na poziomie 2,03 p.p.**, który powinien składać się co najmniej **w 75% z kapitału Tier1 (co odpowiada 1,52 p.p.)**.

Oznacza to, że minimalne współczynniki kapitałowe Banku uwzględniające dodatkowy wymóg kapitałowy rekomendowane przez Komisję wynoszą:

$$T1 = 9\% + 1,52\% = 10,52\%$$

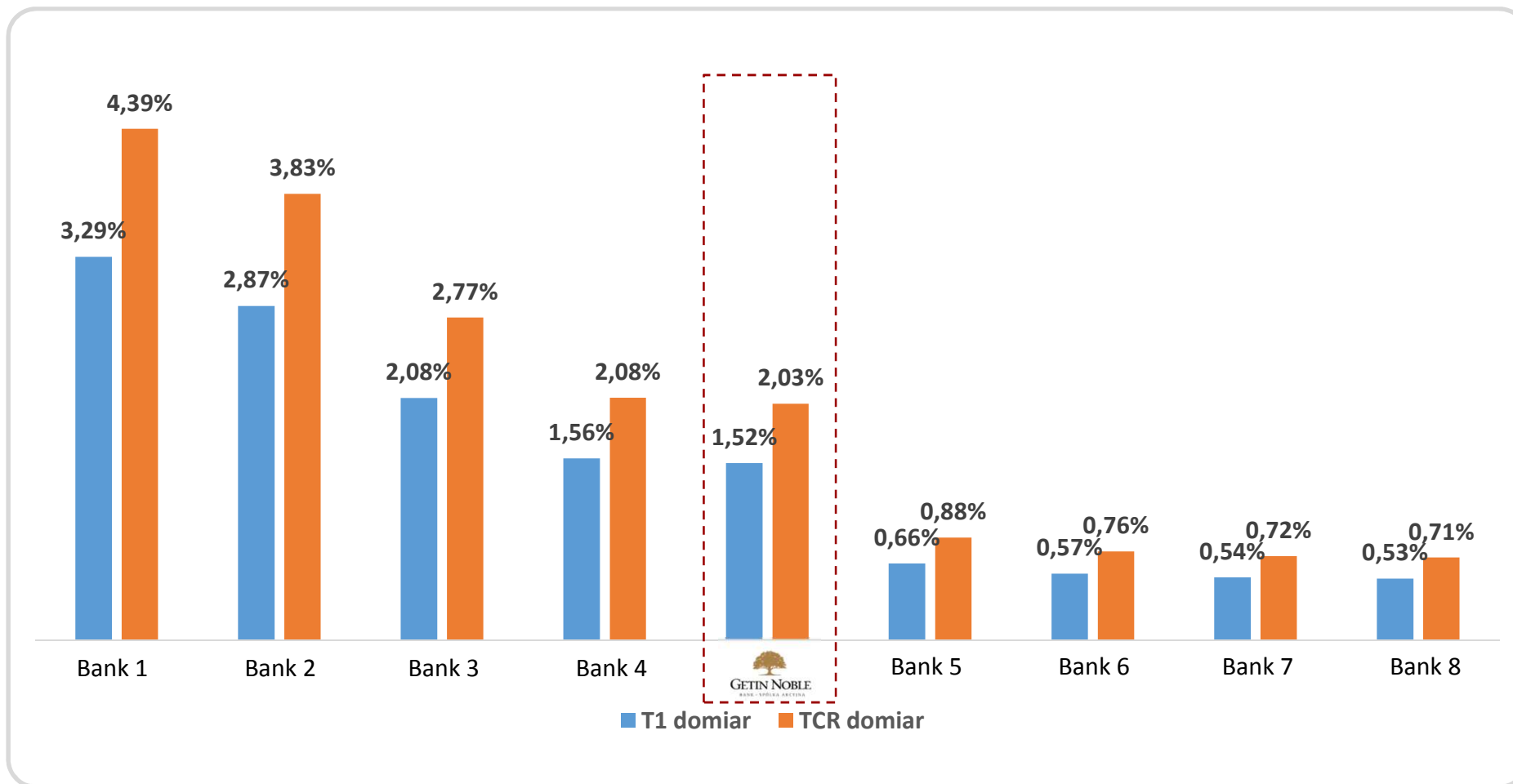
$$TCR = 12\% + 2,03\% = 14,03\%$$

Komisja zaleciła również opracowanie i przekazanie przez Bank planu działań mających na celu osiągnięcie wymaganych poziomów współczynników kapitałowych nie później niż wg stanu na koniec czerwca 2016 r. z uwzględnieniem ich poziomów obowiązujących od 1 stycznia 2016 r.

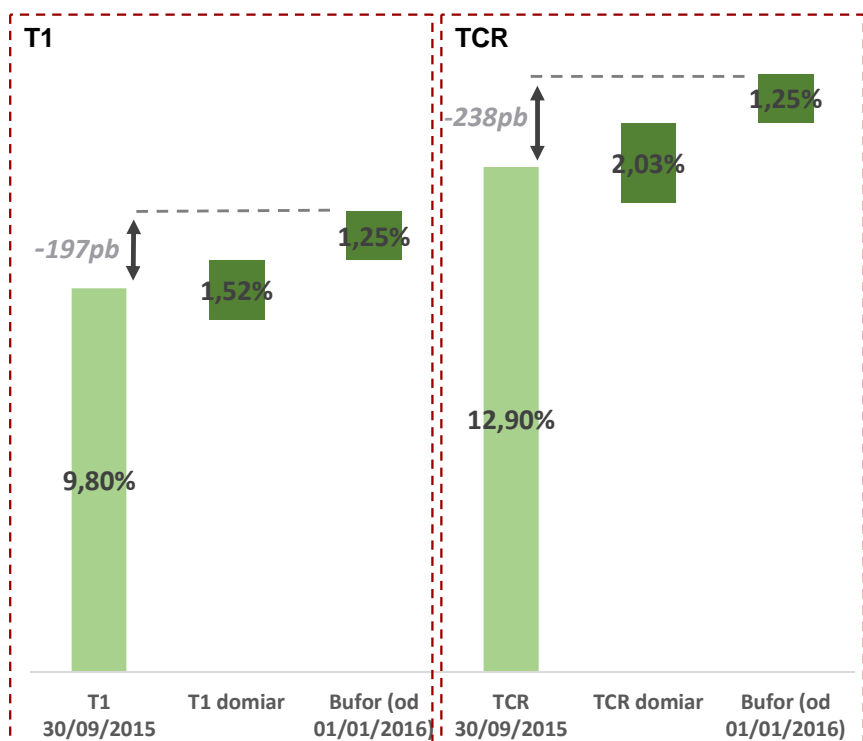


<sup>1</sup> Skonsolidowany

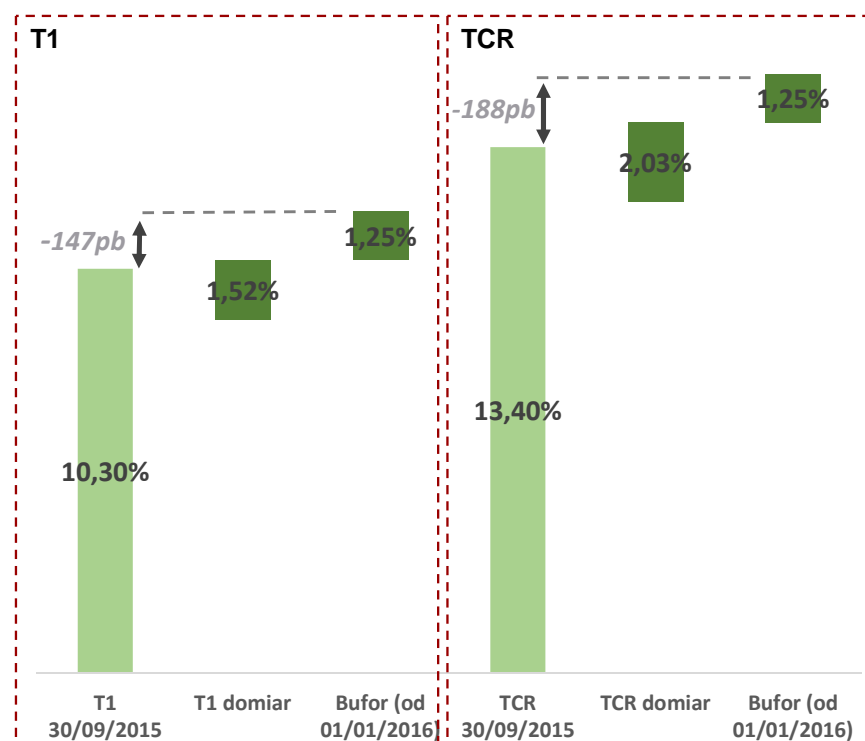
# Domiar kapitałowy dla GNB na tle pozostałych banków



### poziom jednostkowy

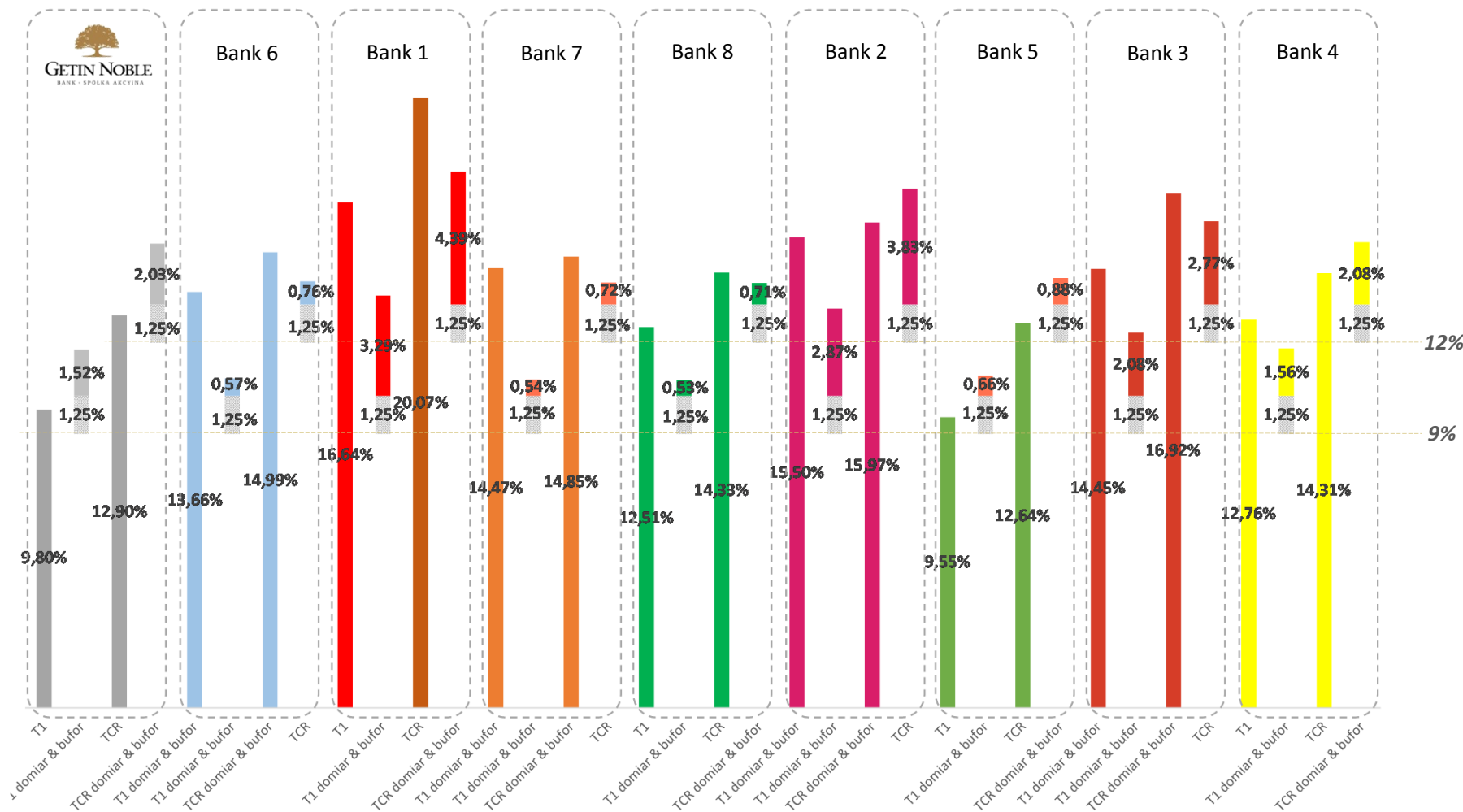


### poziom skonsolidowany



<sup>1</sup> Bufor zabezpieczający w wysokości 1,25pp nałożony przez KNF na współczynniki T1 oraz TCR; obowiązuje od 1 stycznia 2016

# Indywidualne domiary kapitałowe & bufor<sup>1</sup> – szczegóły



<sup>1</sup> Bufor zabezpieczający w wysokości 1,25pp nałożony przez KNF na współczynniki T1 oraz TCR; obowiązuje od 1 stycznia 2016

Współczynniki kapitałowe na poziomie jednostkowym na dzień 30/09/2015 (z wyjątkiem Banku 8 oraz Banku 4 – dane na 30/06/2015 oraz Banku 2 – dane skonsolidowane)



# Jesteśmy zgodnie z planem w obniżaniu kosztu finansowania

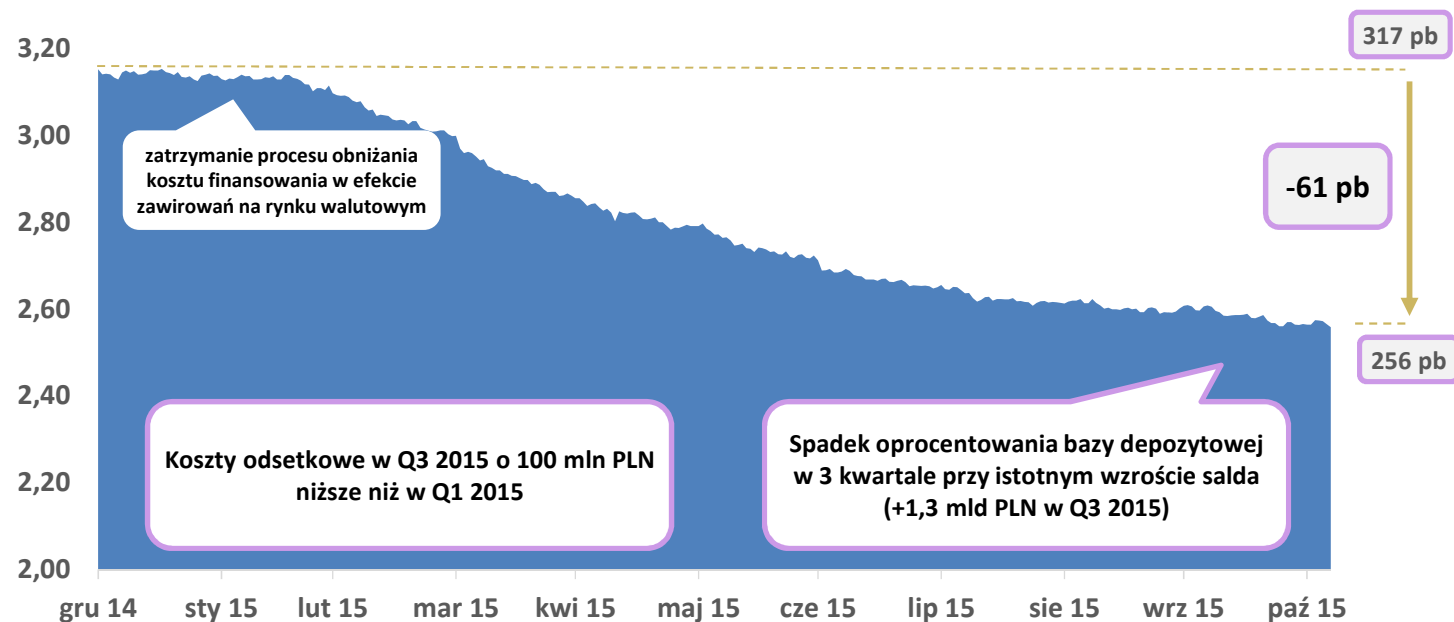
*Pomimo zawirowań rynkowych związanych ze wzrostem kursu CHF.*

*Konsekwentna odbudowa marży odsetkowej (NIM)*

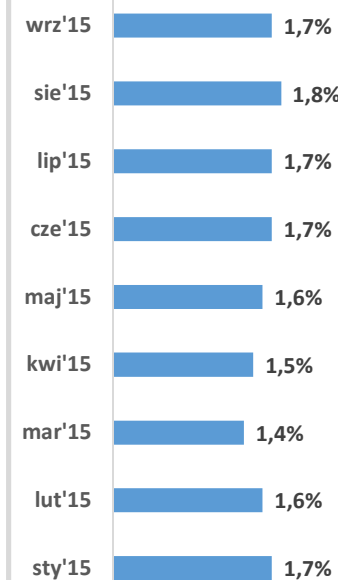
**~100-120 mln PLN...**  
...możliwy do osiągnięcia spadek łącznego kosztu odsetkowego od bazy depozytów PLN, które zapadają w 2 i 3 kwartale 2015 (od kosztów poniesionych w Q1 2015)  
...to ok. 10 bps miesięcznie, tj. ok. 4,5-5,0 mln PLN niższy koszt finansowania miesięcznie średnio w okresie objętym symulacją

## REALIZUJEMY PLAN<sup>1</sup>...

**Spadek kosztu depozytów w (pp)**  
Oprocentowanie portfela depozytów w GNB



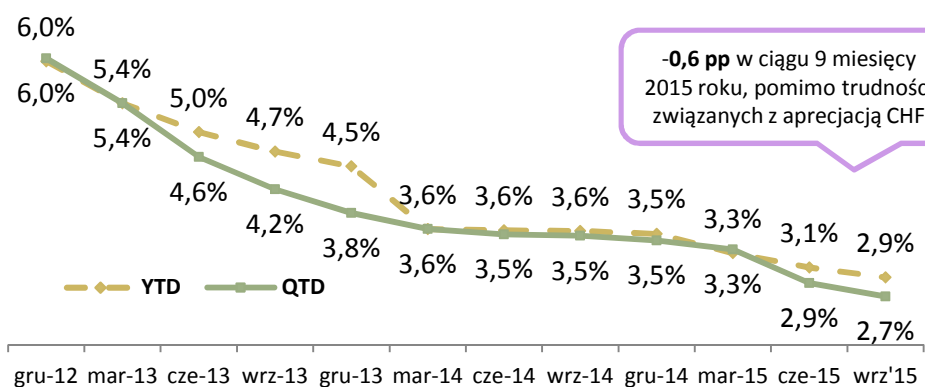
**Wzrost NIM**  
...najgorsze za nami



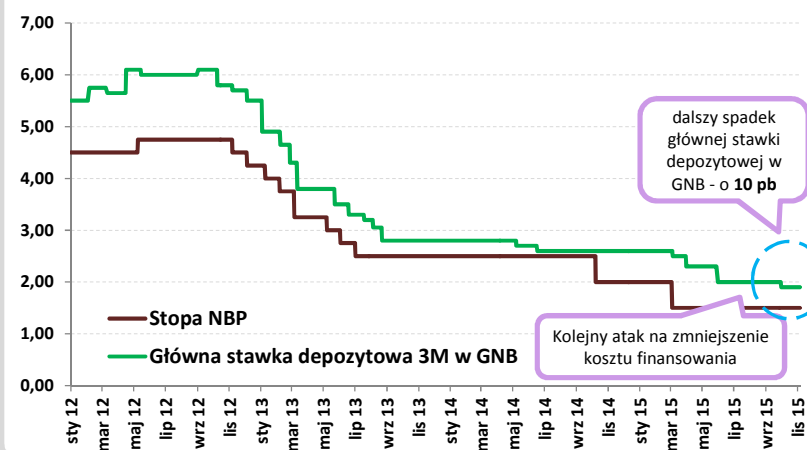
<sup>1</sup> projekcja obniżania kosztu odsetkowego depozytów w Banku przedstawiona w prezentacji wyników za 2014 rok

# Rekordowo niski koszt finansowania. Wielki potencjał.

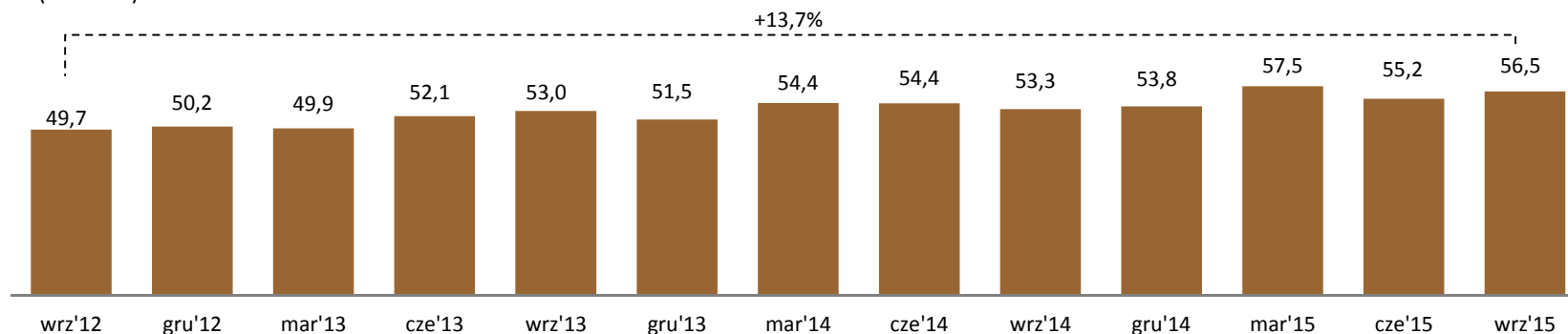
## Wysoka skuteczność w obniżaniu kosztu finansowania<sup>1</sup>



## Detaliczna stawka depozytowa w GNB vs stawka referencyjna NBP




















## Saldo (mld PLN)<sup>2</sup>



<sup>1</sup> Koszty odsetkowe / średnie pasywa odsetkowe

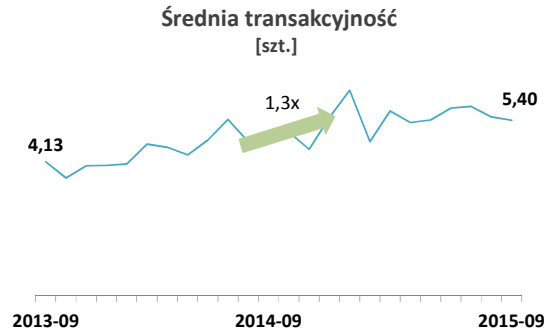
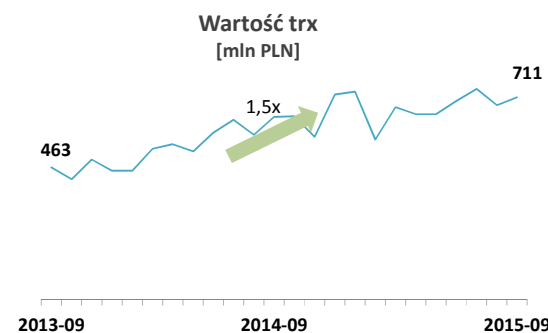
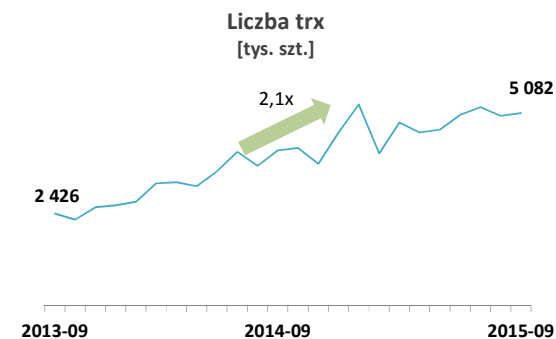
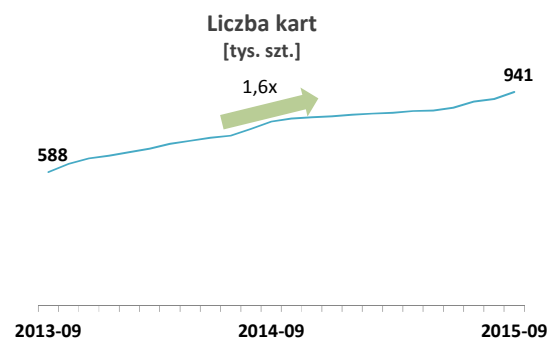
<sup>2</sup> Dane dla roku 2012 dla połączonych banków Getin Bank i Get Bank

## Rachunki bieżące<sup>1</sup>

Bank	Zmiana r/r (cze-15)	
	%	(tys.)
 mBank	11,7%	+324
 ING	10,0%	+217
 Bank Pocztowy	9,7%	+77
 Alior	9,0%	+151
 Millennium	8,8%	+133
 Bank BPH	6,1%	+26
 GETIN NOBLE	<b>5,3%</b>	<b>+48</b>
 Raiffeisen	4,6%	+23
 POLBANK	4,6%	+23
 Bank Pekao	2,2%	+79
 Bank Zachodni WBK	1,6%	+47
 eurobank	0,3%	+5
 Bank Polski	0,2%	+15
 Deutsche Bank	-2,8%	-8
 CRÉDIT AGRICOLE	-3,1%	-34
 BGZ BNP PARIBAS	-6,7%	-63
 citi handlowy	-13,4%	-44

- Kontynuacja strategii budowy banku relacyjnego opartego o ROR – Głównego Banku Klienta.
- Konsekwentnie wysoka dynamika wzrostu bazy aktywnych rachunków bieżących

## Rosnąca aktywność Klientów



Źródło: prnews.pl

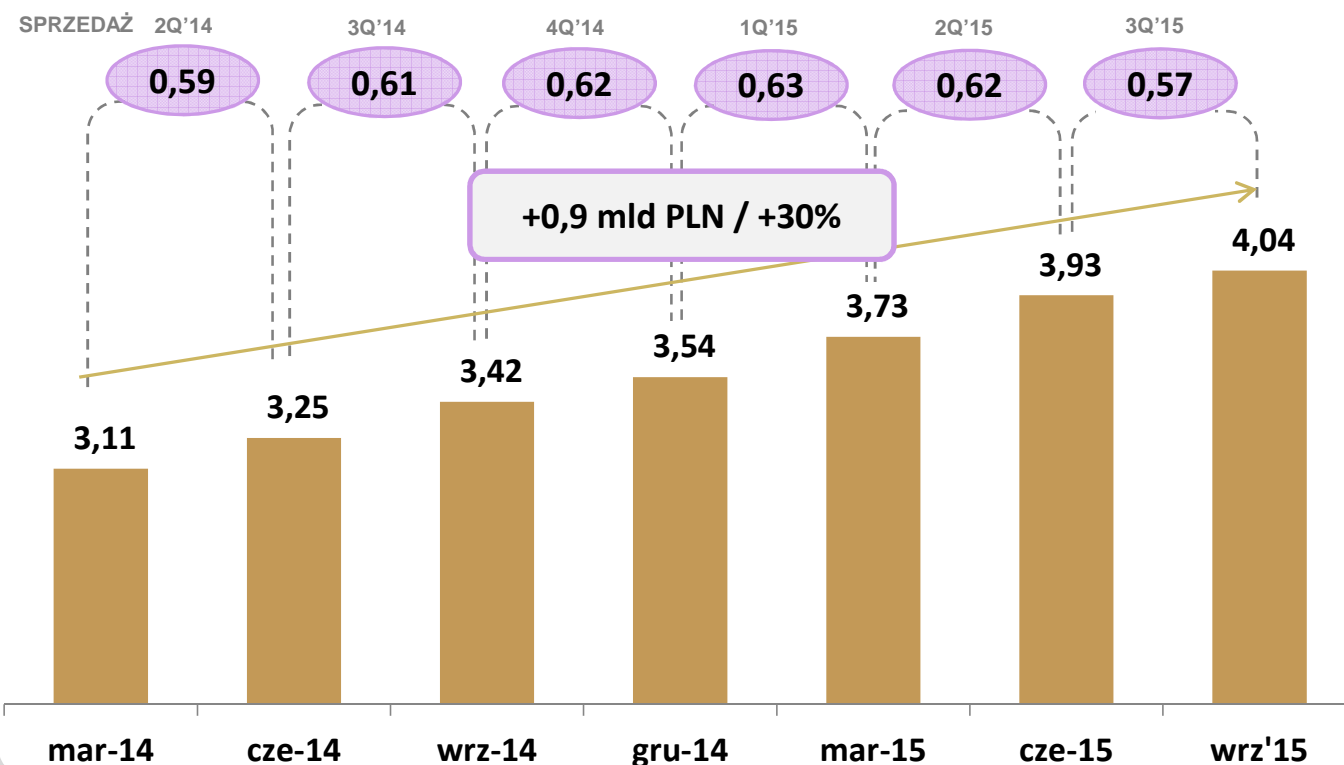
<sup>1</sup> Z wyłączeniem BOŚ ze względu na brak porównywalności (BOŚ od 2013 roku prezentuje rachunki bieżące razem z rachunkami oszczędnościowymi); Alior Bank łącznie z T-Mobile Usługi Finansowe; mBank łącznie z Orange Finance; PKO BP łącznie z Nordea Bank, BGŻ łącznie z BNP Paribas

# Silny rozwój w obszarze kredytów gotówkowych

Coraz szybszy przyrost salda przy stabilnym poziomie sprzedaży – efekt wprowadzonych zmian w 2014



Saldo kredytów gotówkowych<sup>1</sup>  
oraz poziom kwartalnej sprzedaży (mld PLN)



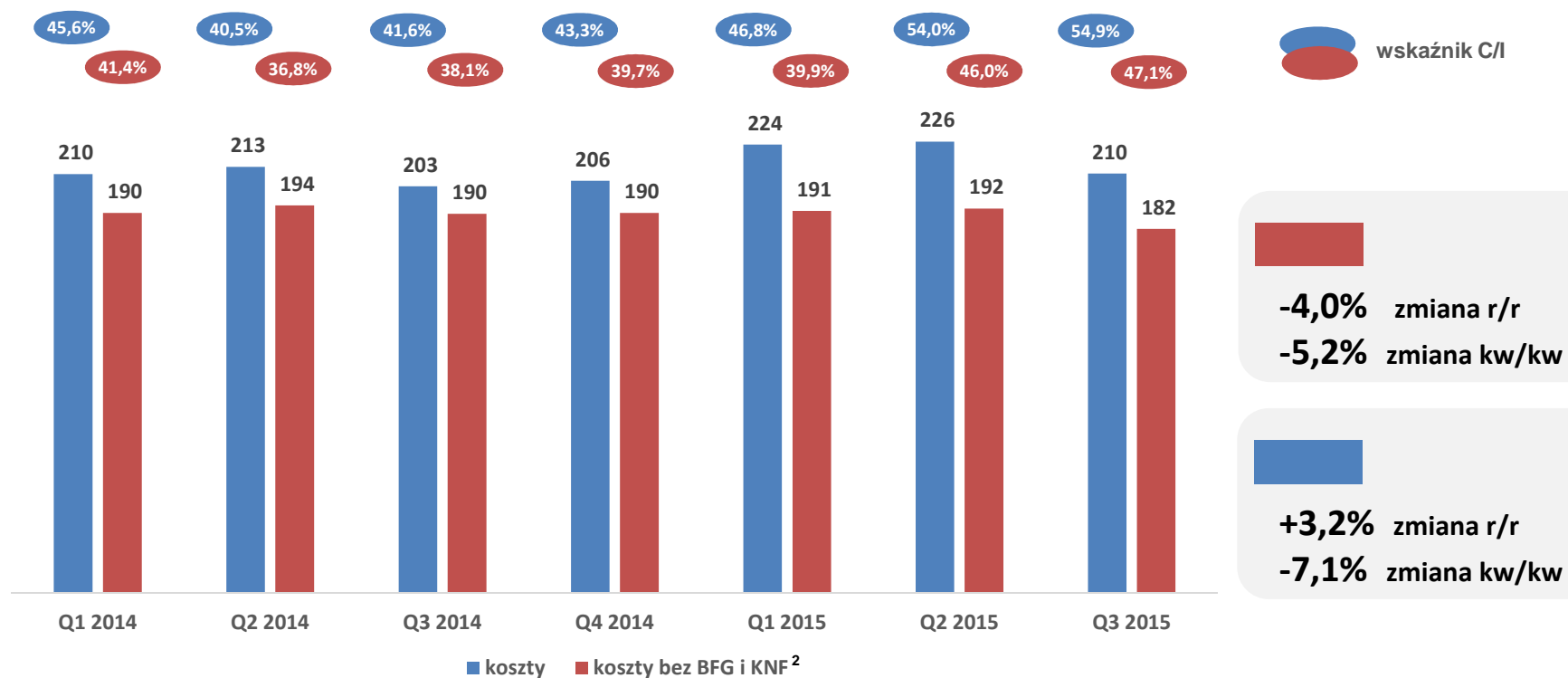
➤ Skutecznie budowany portfel szybko rotujących kredytów o wysokiej rentowności i stabilnym ryzyku

➤ Solidny wzrost salda dzięki istotnym zmianom w procesie sprzedaży i w procedurach i rosnący poziom sprzedaży

➤ Wzrost salda częściowo kompensuje ubytek przychodów odsetkowych po obniżeniu stopy lombardowej.

<sup>1</sup> bez kredytów ratalnych, kart kredytowych i innych kredytów detalicznych

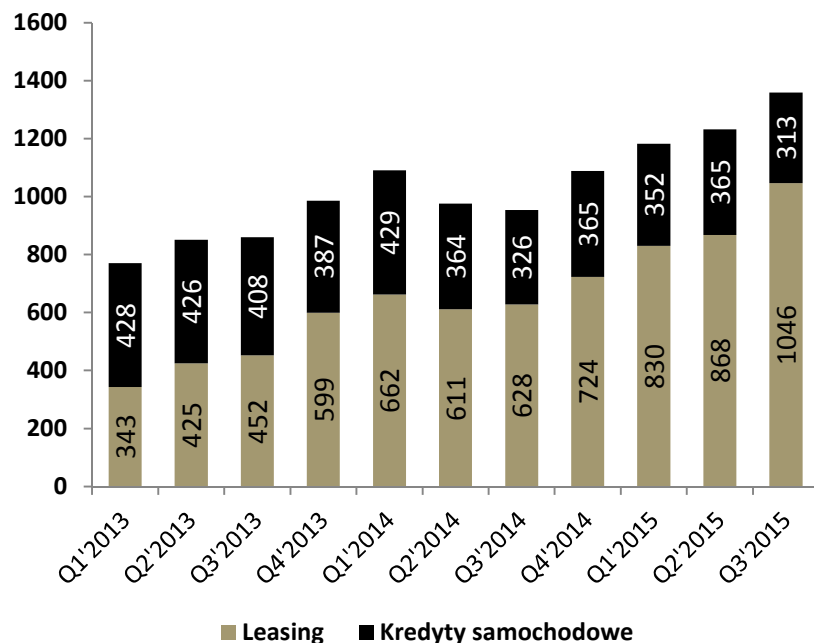
### Koszty działania Banku (mln PLN)<sup>1</sup>



<sup>1</sup> jednostkowo

<sup>2</sup> bez kosztów składek na rzecz Bankowego Funduszu Gwarancyjnego i Komisji Nadzoru Finansowego

Sprzedż leasingu i kredytów samochodowych  
w latach 2013-2015 (w mln zł)



### 53 tysiące pojazdów

...zostało zarejestrowanych na rzecz Klientów Grupy Getin w 2014 roku. W 2015 to już **43,5 tys.**

Rejestracje pojazdów CEPIK (w sztukach)

Spółka	2014 (ilość pojazdów)	9M 2015 (ilość pojazdów)
<b>1. Getin Leasing+Fleet</b>	<b>28 866</b>	<b>28 087</b>
<b>pojazdy sfinansowane kredytem GNB</b>	<b>24 289</b>	<b>15 455</b>
2. EFL	21 177	16 286
3. Raiffeisen Leasing	18 747	15 115
4. mLeasing	14 559	11 877
5. Volkswagen Leasing	12 352	10 393

**43 542**

**43 278**

Odpowiedni mix sprzedażowy Getin:

Nowe pojazdy: 25 tys. (47%)

Używane pojazdy: 28 tys.(53%)

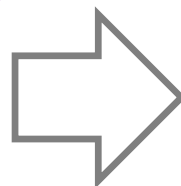
dane o rejestracjach/przerejestrowaniach pojazdów na firmy leasingowe/flotowe - wg CEPIK oraz dane o ilości pojazdów sfinansowanych kredytem Getin Noble Bank

# Getin Leasing potwierdza i umacnia swoją pozycję na rynku po 9 miesiącach 2015

## Leasing pojazdów (w mln PLN)

Spółka	2014 (sprzedaż)	9M 2015 (sprzedaż)
1. Getin Leasing	2 299	2 470
2. EFL	2 545	2 019
3. Raiffeisen Leasing	2 080	1 701
4. mLeasing	1 673	1 429
5. PKO Leasing	1 690	1 298

wzrost sprzedaży o **49%** vs 9M 2014  
– najlepsza dynamika w zestawieniu



Po 9 miesiącach 2015 Getin Leasing nadal powiększa przewagę nad konkurencją w leasingu pojazdów.

## Leasing ruchomości (w mln PLN)

Spółka	2014 (sprzedaż)	9M 2015 (sprzedaż)
1. EFL	3 676	2 930
2. Getin Leasing	2 612	2 721
3. Raiffeisen Leasing	2 703	2 238
4. mLeasing	2 680	2 143
5. PKO Leasing	2 487	1 967

W lipcu GL wyprzedził dotychczasowego lidera:

GL: 385 mln.  
EFL: 360 mln.  
RFL: 257 mln.

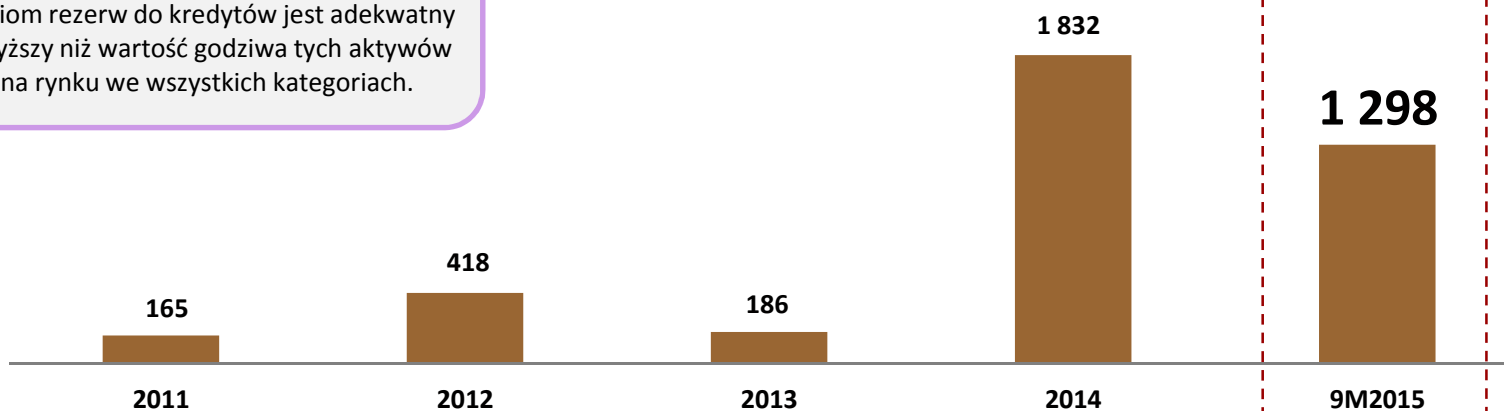
Getin Leasing umacnia swoją drugą pozycję w leasingu ruchomości ogółem, maleją odległości do lidera.

**Wartość nominalna sprzedaży kredytów nieregularnych (w mln PLN)**

Na wszystkich transakcjach pozytywny wpływ na rachunek wyników Banku. Nasz poziom rezerw do kredytów jest adekwatny i wyższy niż wartość godziwa tych aktywów na rynku we wszystkich kategoriach.

**7,0 mld PLN**

Wartość brutto wierzytelności nabytych od Banku przez podmioty krajowe i zagraniczne<sup>1</sup>



- 🌳 W 2015 roku Bank sprzedał kredyty nieregularne (NPL) o nominale blisko 1,3 mld PLN w ramach działań zmierzających do dalszego obniżenia poziomu odpisów aktualizujących oraz poprawy współczynnika wypłacalności. Ambicją Banku jest sprzedaż NPL w 2015 wyższa niż w roku poprzednim.
- 🌳 Sprzedaż objęła portfele kredytów detalicznych, samochodowych oraz hipotecznych.
- 🌳 Istotne skrócenie *duration* portfela NPL w Banku

<sup>1</sup> w okresie od stycznia 2011





1. Podsumowanie i kluczowe informacje biznesowe

**2. Kluczowe informacje finansowe**

3. Załącznik

## 3Q 2015; zmiana vs 2Q 2015

mIn PLN

<b>Saldo kredytów</b> (w tym leasing)	<b>49 681,1</b>	↓	<b>-1,2%</b>
<b>Saldo depozytów</b>	<b>56 504,9</b>	↑	<b>+2,5%</b>
<b>Suma bilansowa</b>	<b>70 920,0</b>	↑	<b>+0,8%</b>
<b>Kapitał własny</b> <small>(przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)</small>	<b>5 293,7</b>	↑	<b>+0,3%</b>

<b>ROE</b>	<b>6,6%</b>	↓	<b>-1,6 p.p.</b>
<b>C/I</b> <sup>1</sup>	<b>55,8%</b>	↑	<b>+0,9 p.p.</b>
<b>CAR</b>	<b>13,4%</b>	↑	<b>+0,4 p.p.</b>
<b>CET1</b>	<b>10,3%</b>	↑	<b>+0,4 p.p.</b>

bez kosztów BFG i KNF<sup>3</sup> 48,3%

<b>Wynik z tyt. odsetek</b>	<b>300,7</b>	↑	<b>+5,6%</b>
<b>Wynik z tyt. prowizji</b>	<b>82,1</b>	↓	<b>-7,8%</b>
<b>Odpisy</b>	<b>-127,8</b>	↑	<b>+90,9%</b>
<b>Koszty działania</b>	<b>-220,9</b>	↓	<b>-7,1%</b>

<b>Kredyty/ depozyty</b>	<b>87,9%</b>	↓	<b>-3,3 p.p.</b>
<b>Koszt ryzyka</b> <sup>1,2</sup>	<b>0,8%</b>	↑	<b>+0,1 p.p.</b>

<b>Zysk brutto</b>	<b>48,5</b>	↓	<b>-47,5%</b>
<b>Zysk netto</b> <small>(przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)</small>	<b>41,0</b>	↓	<b>-41,5%</b>

<b>Liczba klientów [mln]</b>	<b>2,4</b>	→	<b>~0%</b>
------------------------------	------------	---	------------

<sup>1</sup> Jednostkowo GNB<sup>2</sup> Wynik na odpisach / średnie saldo kredytów<sup>3</sup> BFG (Bankowy Fundusz Gwarancyjny), KNF (Komisja Nadzoru Finansowego)

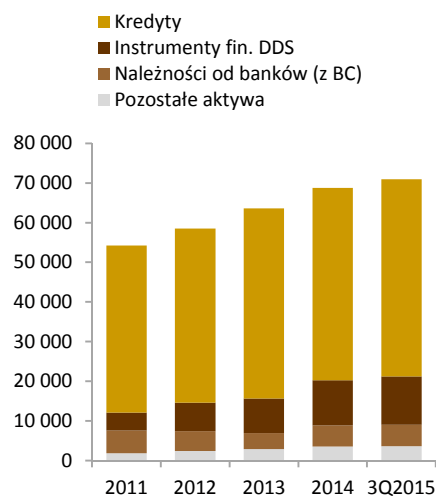
Od drugiego kwartału 2015 spółka Getin Leasing konsolidowana metoda praw własności.

# Bilans – podstawowe dane

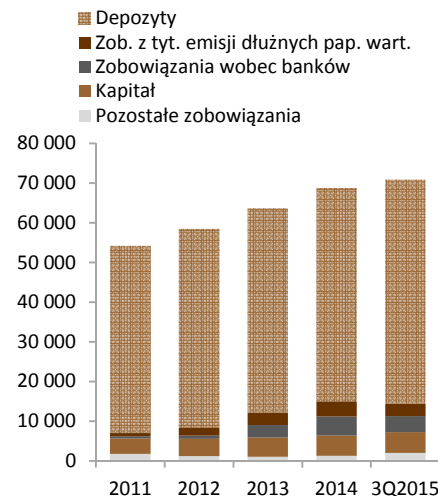
Korzystna zmiana struktury aktywów

## Wg rodzaju (mIn PLN)

### Aktywa

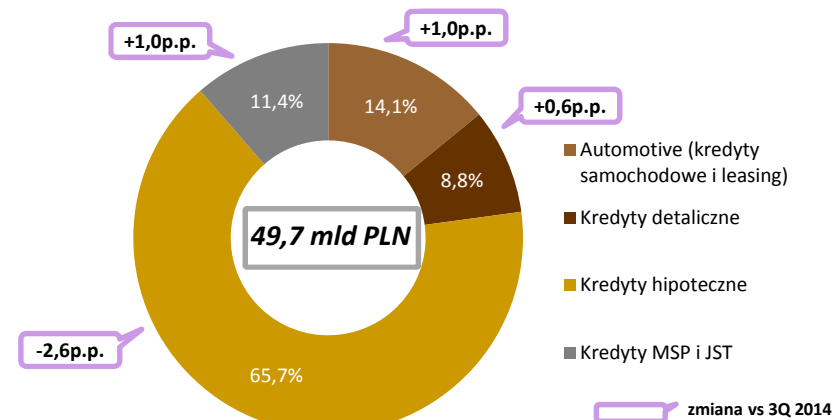


### Pasywa

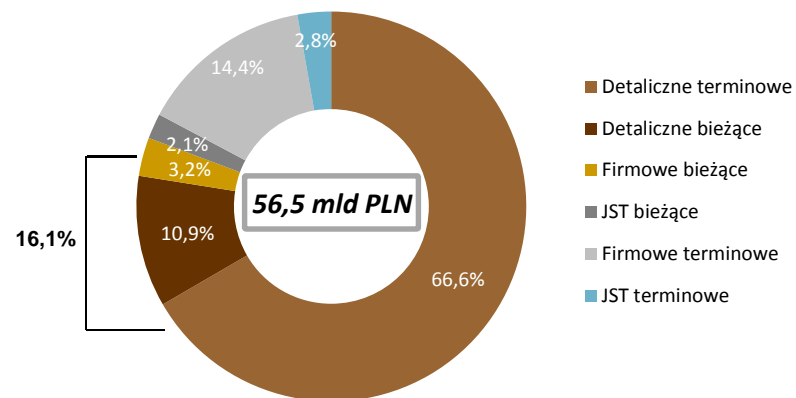


Aktywa (mIn PLN)	2011	2012	2013	2014	3Q2015
Należności od banków (z Bankiem Centralnym)	5 736	5 012	4 010	5 285	5 451
Instrumenty finansowe DDS	4 542	7 200	8 758	11 405	12 176
Kredyty	42 078	43 833	47 952	48 532	49 681
Inne aktywa	1 866	2 440	2 897	3 574	3 612
<b>Suma aktywów</b>	<b>54 222</b>	<b>58 485</b>	<b>63 617</b>	<b>68 796</b>	<b>70 920</b>
<b>Pasywa (mIn PLN)</b>					
Zobowiązania wobec banków	579	795	3 140	4 822	4 051
Zob. z tyt. emisji dłużnych pap. wart.	812	1 966	3 158	3 755	3 115
Depozyty	47 217	50 185	51 486	53 847	56 505
Kapitał własny (przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej)	3 900	4 356	4 775	5 076	5 294
Pozostałe zobowiązania	1 714	1 183	1 058	1 296	1 955
<b>Razem</b>	<b>54 222</b>	<b>58 485</b>	<b>63 617</b>	<b>68 796</b>	<b>70 920</b>

## Struktura kredytów (wrz-15)



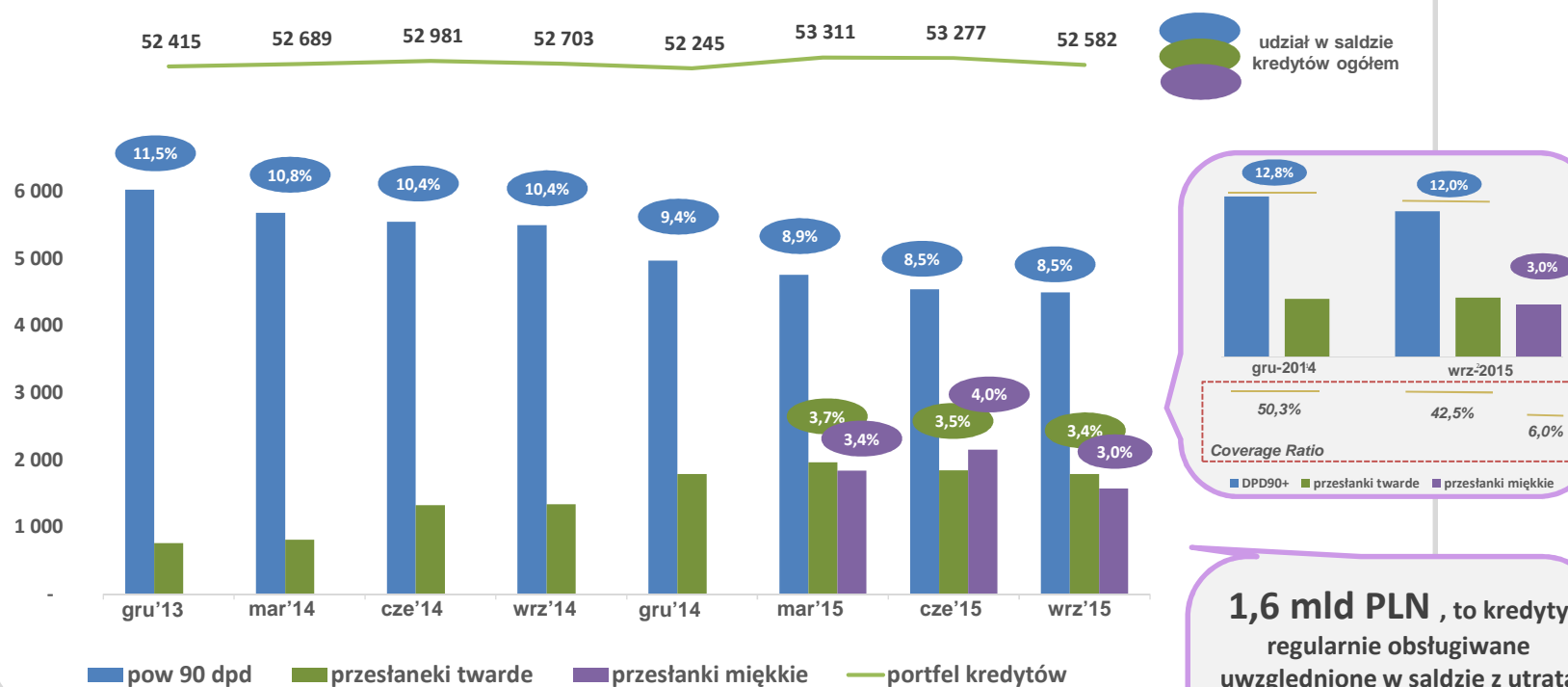
## Struktura depozytów (wrz-15)



# Jakość aktywów – kredyty z utratą wartości

Zmiana metodologii impairmentowych w związku z zaleceniami KNF od 1Q 2015 – wyodrębnienie dodatkowej kategorii kredytów z miękkimi przesłankami utraty wartości

Struktura portfela kredytów z utratą wartości w podziale na kategorie przesłanek (mln PLN)



Istotna część ekspozycji rozpoznanych w 2015 zgodnie ze zmienioną metodologią, jako z kredyty z utratą wartości, to regularnie obsługiwane kredyty

**1,6 mld PLN**, to kredyty regularnie obsługiwane uwzględnione w saldzie z utratą wartości w efekcie realizacji zaleceń KNF

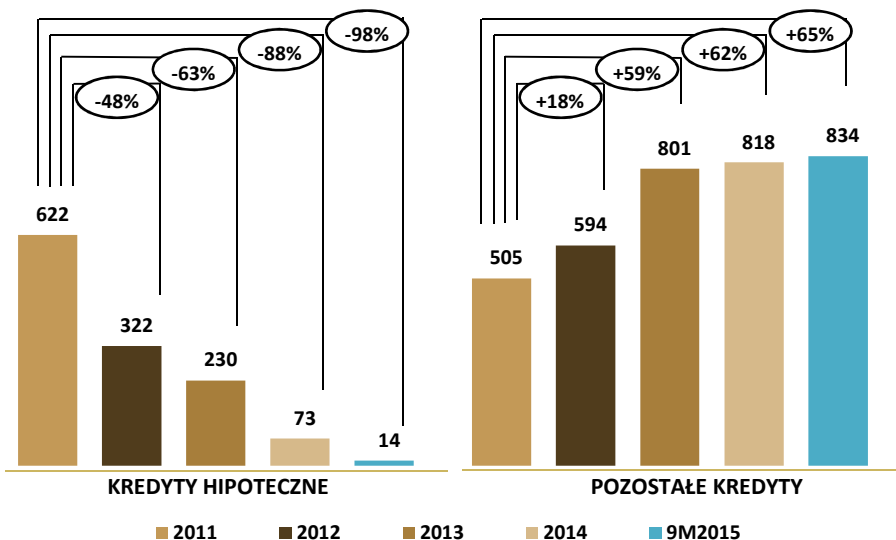
*przykłady*  
 Brak kontaktu z Kredytobiorcą  
 Obniżenie dochodu Kredytobiorcy  
 Pogorszenie scoringu

# Bilans – Kredyty: mix sprzedażowy

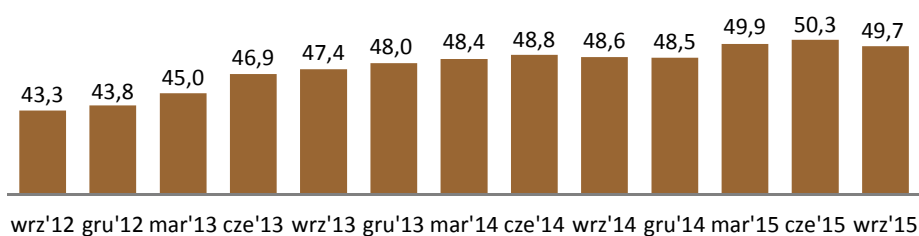
Zmiana struktury sprzedaży; krótsze, szybciej amortyzujące się kredyty, wyższe marże.

## Struktura sprzedaży<sup>1</sup>

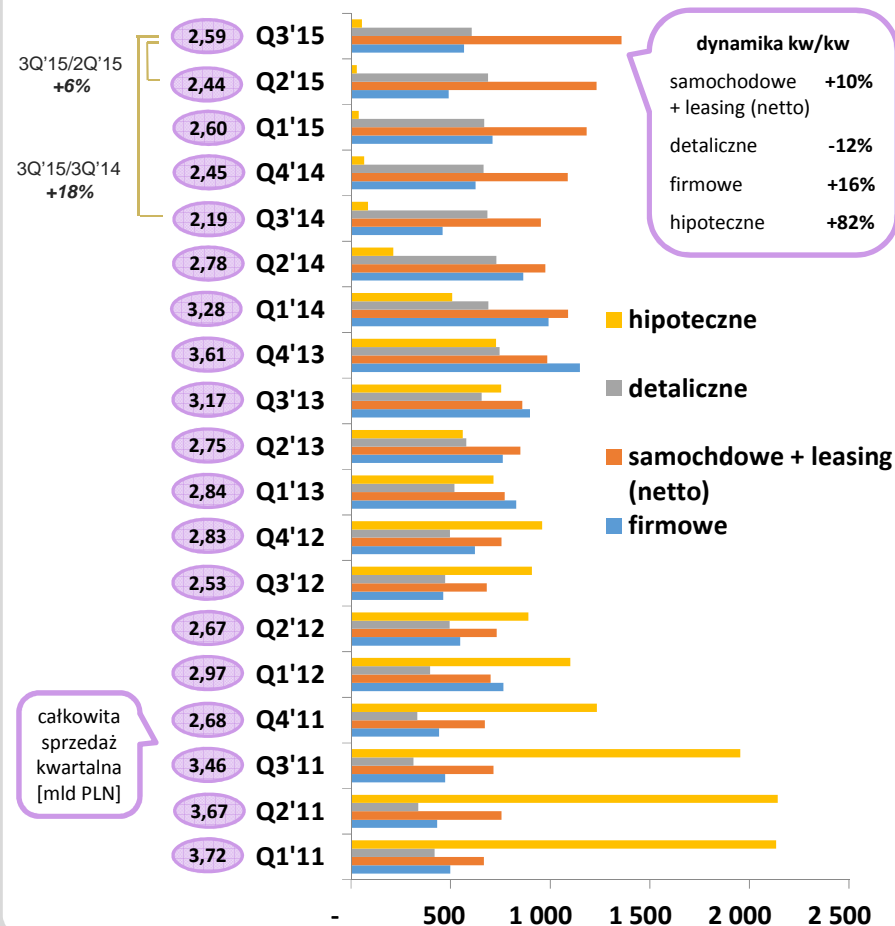
średniomiesięczna sprzedaż (mln PLN)



## Kredyty (mld PLN)<sup>2</sup>



## Sprzedaż kredytów – kwartalnie (mln PLN)



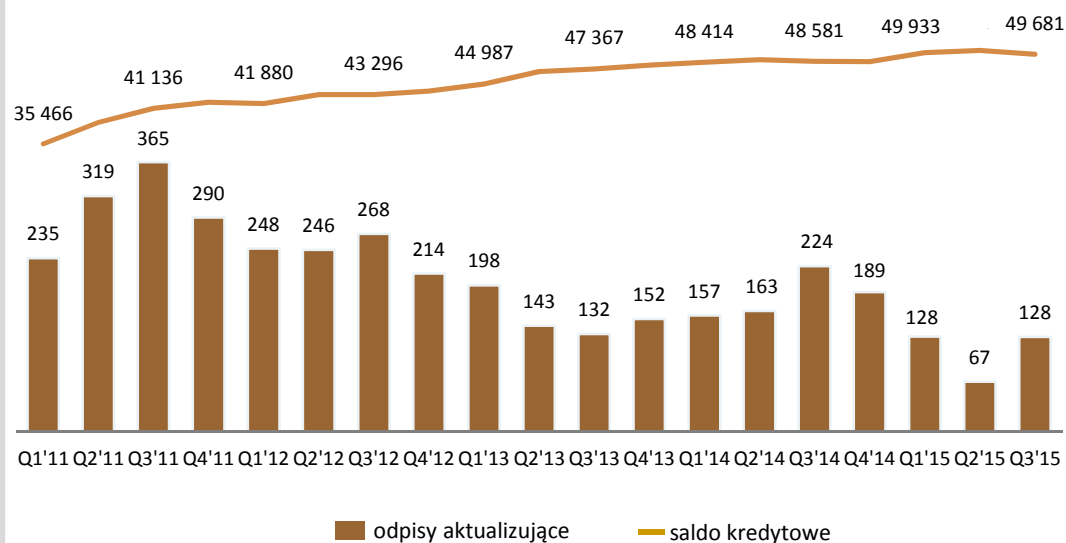
<sup>1</sup> Dane skonsolidowane

<sup>2</sup> Dane dla roku 2012 dla połączonych banków Getin Bank i Get Bank

# Jakość aktywów – Ryzyko kredytowe

Widoczne efekty działań zmierzających do poprawy jakości aktywów

## Odpisy i saldo kredytowe (mln PLN) <sup>4</sup>



## Koszt ryzyka kredytowego (%) <sup>1</sup>

	30.09.2015	31.12.2014	zmiana
Kredyty korporacyjne <sup>2</sup>	0,1%	0,9%	-0,73 p.p.
Kredyty samochodowe	-1,0%	1,3%	-2,34 p.p.
Kredyty hipoteczne	0,9%	1,1%	-0,28 p.p.
Kredyty detaliczne	2,7%	3,6%	-0,92 p.p.
<b>Kredyty razem</b>	<b>0,8%</b>	<b>1,3%</b>	<b>-0,55 p.p.</b>

- Jakość nowego portfela konsekwentnie utrzymywana w ramach założonego „apetytu na ryzyko”
- Blisko 1,3 mld PLN NPL sprzedanych w ciągu 9 miesięcy 2015 roku

## Średniomiesięczny poziom odpisów (tys. PLN) <sup>3, 4</sup>

	2011				2012				2013				2014				2015		
	1Q'2011	2Q'2011	3Q'2011	4Q'2011	1Q'2012	2Q'2012	3Q'2012	4Q'2012	1Q'2013	2Q'2013	3Q'2013	4Q'2013	1Q'2014	2Q'2014	3Q'2014	4Q'2014	1Q'2015	2Q'2015	3Q'2015
<b>Kredyty razem</b>	<b>76,3</b>	<b>103,9</b>	<b>115,7</b>	<b>95,1</b>	<b>80,4</b>	<b>79,8</b>	<b>87,6</b>	<b>69,4</b>	<b>63,5</b>	<b>46,7</b>	<b>41,5</b>	<b>46,2</b>	<b>49,6</b>	<b>51,3</b>	<b>71,3</b>	<b>56,3</b>	<b>39,5</b>	<b>21,0</b>	<b>42,6</b>
Kredyty samochodowe	20,8	18,4	12,4	8,1	5,6	5,9	9,7	9,9	13,2	3,6	11,5	8,4	1,6	8,2	7,8	-0,2	-4,5	-6,0	2,8
Kredyty hipoteczne	34,9	66,8	86,4	77,2	72,4	67,1	52,7	38,3	26,1	18,5	5,3	9,0	26,7	25,4	43,7	33,2	43,0	16,5	15,8
Kredyty detaliczne	15,4	12,7	10,3	6,9	2,4	3,6	22,8	17,6	18,9	17,9	21,0	19,6	15,9	13,5	11,4	18,6	-3,2	15,1	20,6
Kredyty firmowe i inne	5,3	5,9	6,6	2,8	4,8	3,2	2,4	3,6	5,3	6,7	3,7	9,2	5,4	4,3	8,4	4,7	4,2	-4,6	3,3

<sup>1</sup> Wynik na odpisach do średniego salda kredytów; wskaźnik zannualizowany; jednostkowo GNB

<sup>2</sup> Łącznie z leasingiem i pozostałymi

<sup>3</sup> Jednostkowo GNB

<sup>4</sup> Dane dla Q1'2012 oraz Q2'2012 dla połączonych banków Getin Noble oraz Get Bank

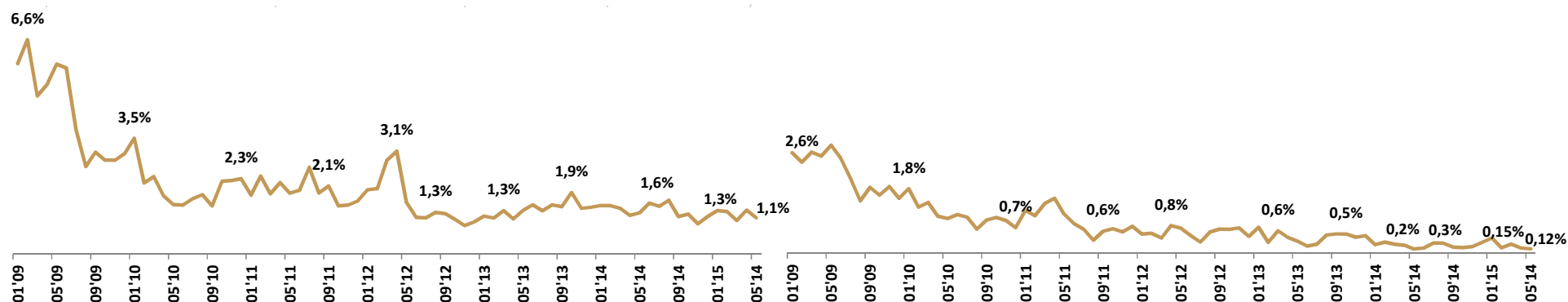
# Jakość aktywów – Ryzyko kredytowe

Bank skutecznie dostosowuje procedury oceny i akceptacji do warunków rynkowych i sytuacji Klientów



## Kredyty gotówkowe

Odsetek zaległości 30 dniowych w spłacie trzeciej raty (%)

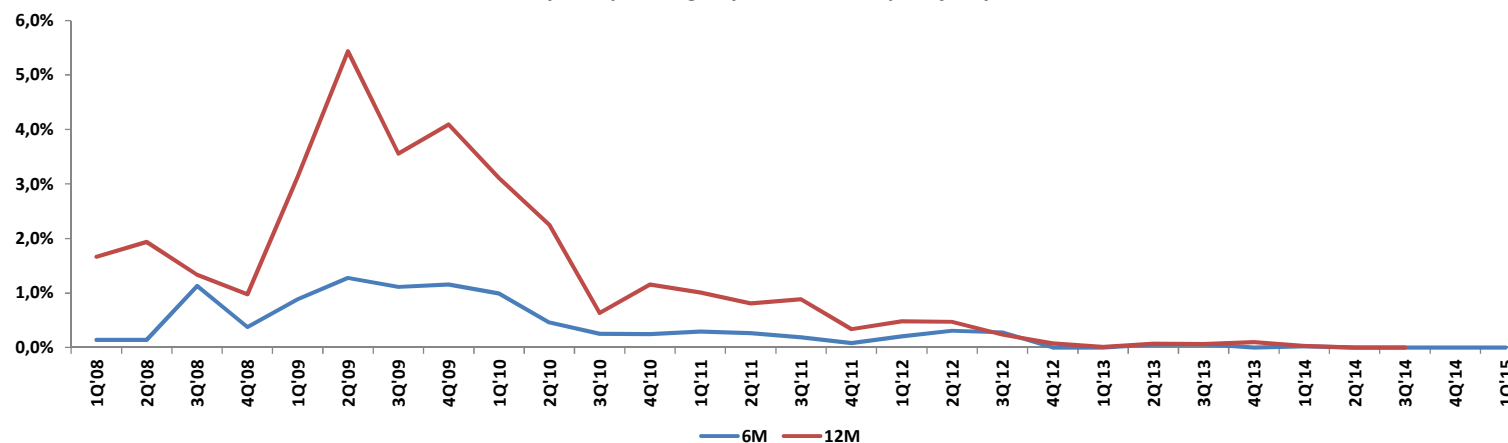


## Kredyty samochodowe

Odsetek zaległości 30 dniowych w spłacie trzeciej raty (%)

## Kredyty hipoteczne

Wskaźniki opóźnień 90+ po 6 i 12 miesiącach od uruchomienia dla kredytów hipotecznych uruchomionych w poszczególnych kwartałach począwszy od 2008 roku





**1. Podsumowanie i kluczowe informacje biznesowe**

**2. Kluczowe informacje finansowe**

**3. Załącznik**



## Załącznik 1 – Najważniejsze dane finansowe (narastająco)



	min PLN	30.09.2015	31.12.2014	30.09.2014	30.09.2015/ 31.12.2014	30.09.2015/ 30.09.2014
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)		5 293,7	5 075,8	5 142,1	+2,9%	+4,3%
Dług podporządkowany		2 086,9	2 092,4	2 086,3	-0,2%	0,0%
Suma bilansowa		70 920,0	68 795,6	67 190,5	+5,6%	+3,1%
Saldo kredytów		49 681,1	48 532,5	48 580,5	+10,6%	+2,3%
Saldo depozytów		56 504,9	53 846,8	53 337,2	+5,9%	+4,9%

	min PLN	1-3Q 2015	1-3Q 2014	1-3Q'15/ 1-3Q'14
Wynik z tytułu odsetek		856,6	1 107,7	-22,7%
Wynik z tytułu prowizji i opłat		266,1	334,0	-20,3%
Koszty administracyjne		-709,2	-697,2	+1,7%
Zysk netto (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)		239,6	345,6	-30,7%
C / I <sup>1,2</sup>		54,9%	41,6%	+13,4 p.p.
ROE		6,6%	9,7%	-3,2 p.p.
NIM <sup>1</sup>		1,7%	2,3%	-0,6 p.p.
CAR		13,4%	12,5%	+0,9 p.p.

<sup>1</sup> Dane narastająco<sup>2</sup> Dane jednostkowe

Od drugiego kwartału 2015 spółka Getin Leasing konsolidowana metoda praw własności.

## Załącznik 1 – Najważniejsze dane finansowe (kwartalnie)

	min PLN	30.09.2015	31.12.2014	30.09.2014	30.09.2015/ 31.12.2014	30.09.2015/ 30.09.2014
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)		5 293,7	5 075,8	5 142,1	+2,9%	+4,3%
Dług podporządkowany		2 086,9	2 092,4	2 086,3	-0,2%	0,0%
Suma bilansowa		70 920,0	68 795,6	67 190,5	+5,6%	+3,1%
Saldo kredytów		49 681,1	48 532,5	48 580,5	+10,6%	+2,3%
Saldo depozytów		56 504,9	53 846,8	53 337,2	+5,9%	+4,9%

	min PLN	3Q 2015	2Q 2015	3Q 2014	3Q'15/ 2Q'15	3Q'15/ 3Q'14
Wynik z tytułu odsetek		300,7	284,7	379,6	+5,6%	-20,8%
Wynik z tytułu prowizji i opłat		82,1	89,0	105,7	-7,8%	-22,3%
Koszty administracyjne		-220,9	-237,7	-226,6	-7,1%	-2,5%
Zysk netto (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)		41,0	70,0	135,9	-41,5%	-48,6%
C / I <sup>1,2</sup>		55,8%	54,9%	46,1%	+0,9 p.p.	+9,7 p.p.
ROE		6,6%	8,2%	9,7%	-1,6 p.p.	-3,2 p.p.
NIM <sup>1</sup>		1,7%	1,7%	2,3%	0,0 p.p.	-0,6 p.p.
CAR		13,4%	13,1%	12,5%	+0,4 p.p.	+0,9 p.p.

<sup>1</sup> Dane narastająco<sup>2</sup> Dane jednostkowe

Od drugiego kwartału 2015 spółka Getin Leasing konsolidowana metoda praw własności.

GETIN NOBLE BANK

## Więcej o Getin Noble Bank



WIĘCEJ INFORMACJI NA TEMAT GETIN NOBLE BANK

WITRYNA RELACJI INWESTORSKICH

[www.gnb.pl](http://www.gnb.pl)

WIĘCEJ O GETIN NOBLE BANK ORAZ STRATEGII GETIN UP

<http://gnb.pl/prezentacje>

KONTAKT Z IR

adres e-mail: [inwestorzy@gnb.pl](mailto:inwestorzy@gnb.pl)

Niniejsza prezentacja ("Prezentacja") została przygotowana przez Getin Noble Bank SA ("Spółka") wyłącznie w celach informacyjnych i nie może w żadnym wypadku być uznana lub interpretowana jako oferta i / lub rekomendacja do zawierania jakichkolwiek transakcji. W szczególności, nie może być uznana lub interpretowana jako oferta nabycia papierów wartościowych bądź jako oferta, zaproszenie lub zachęta do

złożenia oferty nabycia, dokonania inwestycji lub przeprowadzenia transakcji dotyczących takich papierów wartościowych, ani też nie może być uznana lub interpretowana jako rekomendacja do zawierania jakichkolwiek transakcji, w szczególności wszelkich transakcji na papierach wartościowych Spółki. Ostrzega się przed zastosowaniem tej Prezentacji jako podstawy do podejmowania decyzji o zakupie lub sprzedaży papierów wartościowych .

Uznaje się za oświadczone i potwierdzone, że odbiorca prezentacji i jacykolwiek klienci, których reprezentuje są: albo (a) kwalifikowanymi nabywcami instytucjonalnymi (w rozumieniu artykułu 144A Amerykańskiej Ustawy o Papierach Wartościowych), bądź (b) nierezydentami amerykańskimi pozostającymi poza Stanami Zjednoczonymi i nie działającymi na rachunek lub korzyść rezydenta amerykańskiego (zgodnie z definicją zawartą w Regulacji S, akcie wykonawczym do Amerykańskiej Ustawy o Papierach Wartościowych).

Mimo, że informacje zawarte w niniejszej Prezentacji są oparte na powszechnie dostępnych źródłach, które Spółka uważa za wiarygodne, jednak Spółka nie może zagwarantować ich kompletności i pełności. Spółka nie ponosi odpowiedzialności za skutki decyzji podjętych na podstawie informacji zawartych w niniejszej Prezentacji. Informacje zawarte w prezentacji nie były przedmiotem niezależnej weryfikacji i w każdym wypadku mogą być przedmiotem zmian lub modyfikacji.

Niniejsza prezentacja zawiera stwierdzenia odnoszące się do przyszłości. Takie stwierdzenia są tylko przewidywaniami i nie stanowią gwarancji przyszłych wyników. Wszelkie wykraczające w przyszłość stwierdzenia podlegają ryzyku, niepewności i czynnikom odnoszącym się do działalności i profilu Spółki, które mogą spowodować, że rzeczywiste wyniki Spółki będą istotnie się różnić od przyszłych wyników wyrażonych lub sugerowanych w stwierdzenia odnoszące się do przyszłości.

Spółka nie jest zobowiązana do podania do publicznej wiadomości żadnych możliwych modyfikacji czy zmian informacji, danych ani oświadczeń stanowiących część niniejszej Prezentacji w przypadku zmiany strategii albo zamiarów Spółki lub wystąpienia nieprzewidzianych faktów lub okoliczności, które będą miały wpływ na tę strategię lub zamiary Spółki.

W żadnym wypadku nie należy uznawać lub interpretować informacji znajdujących się w niniejszej Prezentacji jako prognoz ani za wyraźne lub dorozumiane oświadczenie czy zapewnienie jakiegokolwiek rodzaju składane przez Spółkę lub osoby działające w imieniu Spółki. Ponadto, ani Spółka, ani jej przedstawiciele nie ponoszą pod żadnym względem odpowiedzialności za jakiegokolwiek straty lub szkody, jakie mogą powstać wskutek niedbalstwa czy z innej przyczyny, w związku z wykorzystaniem niniejszej Prezentacji lub jakichkolwiek treści w niej zawartych lub też w inny sposób mogących powstać w związku z informacjami stanowiącymi część niniejszej Prezentacji.

Publikacja przez Spółkę danych zawartych w Prezentacji nie stanowi naruszenia prawa obowiązującego spółki, których akcje notowane są na rynku regulowanym, w szczególności na rynku regulowanym prowadzonym przez warszawską giełdę papierów wartościowych ( Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.). Informacje zawarte w Prezentacji zostały ujawnione w ramach raportów bieżących lub okresowych publikowanych przez Spółkę, bądź stanowią ich uzupełnienie, nie będąc jednocześnie podstawą do spełnienia obowiązku informacyjnego nałożonego na Spółkę jako spółkę publiczną.

Informacje zawarte w niniejszym Prezentacji nie są wyczerpujące. Spółka zwraca uwagę, że jedynym wiarygodnym źródłem danych na temat Spółki są raporty bieżące i okresowe przekazywane przez Spółkę w ramach wykonywania obowiązków informacyjnych, które są dostępne na stronie internetowej Spółki pod adresem [www.gnb.pl](http://www.gnb.pl).

Prezentacja jest poufna i powinna być traktowana jako taka i nie może być kopiowana lub przekazywana innym osobom, a informacje w niej zawarte nie mogą być ujawnianie jakimkolwiek osobom trzecim, chyba że wymaga tego prawo. Materiały te nie są przeznaczone do dystrybucji lub użytkowania przez jakąkolwiek osobę lub podmiot w jakiegokolwiek jurysdykcji bądź kraju, w którym taka dystrybucja lub wykorzystanie jest sprzeczne z lokalnym prawem lub regulacjami.